

CAS D'USAGE N°4

OPTIMISER VOS MARGES ET VOS DÉCISIONS STRATÉGIQUES GRÂCE À L'IA

Tarifier juste, acheter au bon prix, identifier les marges qui s'effritent : ces décisions engagent l'entreprise. Mais faute de temps pour analyser, elles reposent souvent sur l'intuition. L'IA peut vous donner de meilleures bases pour décider.

1. « Je prends beaucoup de décisions à l'instinct... parce que je n'ai pas le temps d'analyser »

Dans une petite structure, le chef d'entreprise décide vite et souvent seul. Il connaît son métier, il a de l'expérience, mais il manque rarement d'informations pour décider mieux : il manque de temps pour les traiter. Résultat, certaines marges s'érodent sans qu'on s'en aperçoive, certains achats sont mal calibrés, certaines opportunités passent inaperçues.

2. « Je connais mes chiffres... mais les analyser me prend un temps que je n'ai pas »

L'IA ne se substitue pas à votre jugement : elle l'alimente. Vous lui donnez vos données (historiques de vente, coûts de revient, devis passés, caractéristiques de vos produits) et elle identifie les tendances, compare les options, structure les analyses.

Ce qui vous prenait une demi-journée peut désormais se faire en quelques minutes. Et vous pouvez consacrer votre énergie à la décision elle-même, plutôt qu'à la préparation de l'information.

3. « Concrètement, je peux utiliser l'IA pour quoi ? »

Les usages les plus fréquents chez les dirigeants de TPE PME :

- Calcul de coûts de revient et de marges : à partir des données de production ou d'achat.
- Chiffrage prédictif : estimer le coût d'une commande ou d'un projet à partir d'historiques similaires.
- Comparaison de fournisseurs ou d'équipements : obtenir une synthèse structurée à partir de critères définis.
- Analyse de rentabilité : identifier les produits, clients ou chantiers les plus et les moins rentables.
- Aide à la décision d'investissement : modéliser plusieurs scénarios rapidement.

La règle d'or : l'IA structure l'analyse, vous prenez la décision.

4. « Par où commencer sans y passer des heures ? »

3 conseils pour bien démarrer :

- **Commencez par une décision récurrente** - Identifiez une décision que vous prenez souvent à l'instinct faute de temps pour analyser correctement. C'est le meilleur point d'entrée.
- **Structurez vos données** - L'IA travaille mieux quand les données sont organisées. Avant de vous lancer, nettoyez vos historiques de vente, devis ou achats.
- **Gardez l'esprit critique** - L'IA peut proposer des analyses pertinentes, mais elle peut aussi se tromper. Croisez toujours ses résultats avec votre connaissance du terrain.

5. « Désormais, je prends de meilleures décisions, plus vite »

Les dirigeants qui utilisent l'IA pour piloter leur activité observent des résultats concrets :

- Des marges mieux maîtrisées : l'IA détecte les glissements, les écarts entre devis et réalité, les postes de coût sous-estimés.
- Des achats mieux calibrés : comparer des fournisseurs, évaluer des équipements, identifier le meilleur rapport qualité-prix.
- Une tarification plus précise : ajuster les prix en fonction des données réelles, pas seulement de l'habitude.
- Moins de recours à des consultants externes : l'IA permet d'avancer seul sur des analyses qui nécessitaient auparavant un prestataire.

6. « Et si l'IA devenait un outil de pilotage à ma portée ? »

Ces outils ne demandent pas de compétences en analyse de données ou en statistique. Pour beaucoup de dirigeants de TPE PME, l'IA représente avant tout un moyen d'avoir enfin le temps d'analyser ce qu'ils savaient déjà devoir analyser.

Utilisée de manière pragmatique, l'IA permet de décider sur de meilleures bases, sans devoir recourir à un contrôleur de gestion.

7. Ils l'ont fait. Inspirez-vous de leur expérience

Hublo Service de pressing	Comment un pressing utilise l'IA pour sécuriser l'entretien des vêtements de valeur	
Hôtel Le Rodin Hôtellerie	Comment un hôtel indépendant utilise l'IA pour gagner du temps et améliorer l'expérience client	
Metay Solutions Impression 3D	Comment un dirigeant de TPE utilise l'IA comme assistant au quotidien pour développer son activité	
Etablissements Cornec Bâtiment	Comment une PME du bâtiment utilise l'IA pour répondre plus vite aux appels d'offres	

Découvrez tous les témoignages et cas d'usages sur l'intelligence artificielle

